



SCHLEIFRING

https://www.schleifring.de/job/vertriebs-und-projektingenieur_mwd/

Ihre Aufgaben

- Verantwortliche Betreuung von internationalen Key-Accounts
- Erarbeiten von kundenorientierten Lösungen unter Berücksichtigung technischer Anforderungen und Spezifikationen
- Kalkulation für Angebote
- termingerechte, vollständige und qualitativ hochwertige Erstellung und Verfolgung von Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Fachabteilungen und Abstimmung mit dem jeweiligen Projektingenieur
- Beobachtung von Markt- und Kundentrends, Erstellung von Absatzprognosen
- gemeinsames Wachstum mit dem Key Account anvisieren sowie Potenziale für neue Geschäfte und Geschäftsfelder erkennen und nutzen
- Erkennen möglicher Geschäftspotenziale nach Auslieferung des Produktes (z.B. Service Agreements)

Qualifikationen / Anforderungen

- Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik, der Mechatronik, des Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbare Ausbildung mit fundiertem technischen Hintergrund
- Erste kundenorientierte Erfahrungen mit technisch anspruchsvollen Produkten, Systemen und Projekten
- Betriebswirtschaftliches Verständnis
- Kommunikatives und sicheres Auftreten
- Selbstständige und kundenorientierte Arbeitsweise
- Ergebnis- und lösungsorientierter Arbeitsstil
- Bereitschaft zu gelegentlichen internationalen Reisen
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Kontakte

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung mit großen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem marktführenden Technologieunternehmen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an die beratungsgruppe wirth + partner, Zeppelinstr. 69, 81669 München oder per E-Mail an info@wirth-partner.com. Erste Fragen beantworten Ihnen Frau Ivonne Pechmann und Herr Udo Wirth unter Tel. 089 / 4 59 95 80.

Arbeitgeber

Schleifring GmbH

Business Unit Special Products

Fürstenfeldbruck

Dauer der Anstellung

unbefristet

Arbeitsort

Am Hardtanger 10, 82256, Fürstenfeldbruck, Deutschland